




Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst für Dental-Software (Nordrhein Westfalen)

(229)

 Standort: Hagen (Westfalen)  Anstellungsart(en): Vollzeit  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst für Dental-Software (Nordrhein Westfalen)

Für ein führendes IT-Unternehmen auf dem Gebiet der Software für Dentallabore aus Nordrhein Westfalen suchen wir zur **direkten Vermittlung** (keine Zeitarbeit) ein **Vertriebstalent (m/w/d) im Außendienst für Softwarevertrieb und Kundenbetreuung** für das Gebiet NRW in **Vollzeit**.

Das Unternehmen entwickelt innovative IT-Lösungen für Dentallabore, Praxen, Handwerksbetriebe und klein- und mittelständische Unternehmen und zeichnet sich durch digitale Komplettpakete und eine hohe Serviceorientierung aus.

Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von Dental-Software und IT-Komplettlösungen an zahntechnische Labore und Zahnarztpraxen in einem festen Verkaufsgebiet
- Betreuung von Bestandskunden, Ausbau der Kundenbeziehungen und Gewinnung von Neukunden
- Entwicklung und Durchführung von Kundenbindungsmaßnahmen
- Informationen von Kunden über Produktneuerungen
- Teilnahme an verschiedenen Veranstaltungen, Messen, Kongressen und Fortbildungen
- Berichtswesen im firmeneigenen CRM-System über Ihre Vertriebsaktivitäten
- Teilnahme an regelmäßigen Telefonkonferenzen und Vertriebsmeetings

Das bringen Sie mit:

- abgeschlossene Berufsausbildung (idealerweise im Dental- oder IT-Umfeld oder kaufmännische Ausbildung, aber auch Quereinsteiger sind herzlich willkommen)
- erste Vertriebserfahrungen
- gutes IT-Verständnis
- Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft
- kompetentes und freundliches Auftreten
- Freude am Vertrieb und Kundenkontakt
- Führerschein Klasse B

Unser Kunde bietet Ihnen:

- flexible, individuelle Gehalts- und Provisionsmöglichkeiten
- Möglichkeit von Sonderzahlungen und Boni
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Home Office-Ausstattung (Notebook, Firmenhandy usw.)
- eigenverantwortliches Arbeiten und freie Arbeitszeiteinteilung
- intensive Beratung und Betreuung durch persönliche Ansprechpartner
- ausführliche Einarbeitung und regelmäßige Produktschulungen
- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis von Beginn an

Das erwartet Sie bei 2Sanders:

- ein ausführliches Vorstellungsgespräch
- persönliche Betreuung und Beratung
- eine direkte Vermittlung in einen attraktiven Job

Als inhabergeführter Personalvermittler aus Hannover möchten wir Sie auf dem Weg zu Ihrem Traumjob (kostenlos) begleiten und Ihnen Türen zu interessanten Unternehmen öffnen.

Wir arbeiten mit Firmen zusammen, für die ein gutes Arbeitsklima, Teamgeist und respektvoller, wertschätzender Umgang miteinander selbstverständlich ist.

Vorstellungsgespräche werden zuerst per Videokonferenz (GoToMeeting) stattfinden, und bei Eignung wird es ein weiteres persönliches Gespräch bei unserem Kunden geben.

Suchen Sie eine neue Herausforderung?

... dann suchen Sie mit uns!

Wir sind gespannt auf Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen, die wir selbstverständlich vertraulich behandeln. Weiterführende Fragen und Informationswünsche beantworten wir auch gern telefonisch.

Wir freuen uns auf Sie!

2Sanders personal+dental GmbH

Sutelstraße 10

30659 Hannover

fon 0511-26 13 51 31